



# LUST AUF PIZZA?

Gustavo Gusto ist eine junge Marke mit einer simplen Vision: die erste Tiefkühlpizza anzubieten, die genauso lecker, knusprig, so authentisch schmeckt wie frisch beim Italiener. Wie wir das gebacken kriegen? Mit viel Liebe und allerhöchstem Anspruch an die Qualität. Jede Pizza wird einzeln von Hand geformt, im Steinofen gebacken und nur mit hochwertigsten Zutaten belegt. Künstliche Backtriebmittel und Aromen hingegen haben auf unserer Pizza nichts verloren. Klingt gut? Schmeckt gut! Das finden auch immer mehr Kunden in ganz Deutschland. Und damit Gustavo Gusto bald in aller Munde ist, brauchen wir dringend Verstärkung.

## STELLENBESCHREIBUNG

Wir suchen ab sofort einen motivierten  
**Key Account Manager (m/w/d)**  
in Vollzeit in 82538 Geretsried

### Deine Aufgaben:

- Erschließung neuer Vertriebs-/Absatzkanäle und ungenutzter Potenziale
- Eigenständige Entwicklung, Ausbau und Führung der Geschäftsbeziehungen mit Schwerpunkt LEH-Kunden im europäischen Ausland in enger Abstimmung mit der Geschäftsleitung
- Entwicklung und Umsetzung individueller Strategien zur Führung der zugeordneten Key-Accounts, inklusive Konditionen und WKZ-Investments zur optimalen Ausschöpfung der Absatz-, Umsatz- und Deckungsbeitragspotenziale
- Auf- und Ausbau konstruktiver Beziehungen zu allen relevanten Entscheidern sowie Planung und Durchführung der Kundengespräche und -verhandlungen, ggf. in enger Abstimmung mit dem National Key Account Manager
- Sicherstellung und Kontrolle der Absatz-, Listungs- und Distributionsziele
- Permanente und umfassende Analyse der relevanten Performance-Parameter der Key-Accounts
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen unter anderem durch laufende Verbraucher-, Markt- und Konkurrenzbeobachtung
- Datenmanagement & Datenpflege
- Proaktive Kundensteuerung mit Ideen und Konzepten
- Entwicklung und Umsetzung neuer und bestehender Vermarktungsstrategien
- aktives Beziehungsmanagement mit den internen Schnittstellen wie Produktentwicklung, Marketing und Produktion
- Abstimmung und Zusammenarbeit mit der eigenen Außendienstorganisation

### Dein Profil:

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder kaufmännische Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung am besten im LEH Account Management
- Kenntnisse im Bereich Projektmanagement und im Category Management sind ein zusätzliches Plus
- Idealerweise Kenntnisse/Kontakte vom/in den europäischen LEH
- souveränes und repräsentatives Auftreten
- Empathie, Überzeugungskraft sowie ausgeprägte Verhandlungskompetenz
- ausgeprägte Einsatzbereitschaft, Eigeninitiative und Stressresistenz
- Strategisches und unternehmerisches Denken und Hands-on-Mentalität
- Selbstständige und systematische Arbeitsweise
- Gute Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Zahlenaffinität und Freude an einem professionellen Kennzahlen-Management
- hohe Ziel- und Ergebnisorientierung
- Bereitschaft zu Reisetätigkeit / Führerschein Klasse B
- Sehr gute Englischkenntnisse

## WAS WIR DIR BIETEN:

Attraktiver Arbeitsplatz mit abwechslungsreichen Tätigkeiten in einem dynamischen Team bei einer der beliebtesten und am schnellsten wachsenden Marken Europas  
Flache Hierarchien & sehr angenehmes und kollegiales Arbeitsklima  
Die Möglichkeit eigene Ideen einzubringen und umzusetzen sowie sich zu entwickeln  
Leistungsgerechte Vergütung zuzüglich einer variablen Prämie  
Vielfältige Fort- und Weiterbildungsangebote  
Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge  
Gewährleistung einer umfassenden Einarbeitung



## HUNGRIG GEWORDEN?

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung  
mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung an [bewerbung@gustavogusto.com](mailto:bewerbung@gustavogusto.com) oder per Post an:

Franco Fresco GmbH & Co. KG  
Personalabteilung  
Böhmerwaldstr. 55  
82538 Geretsried

